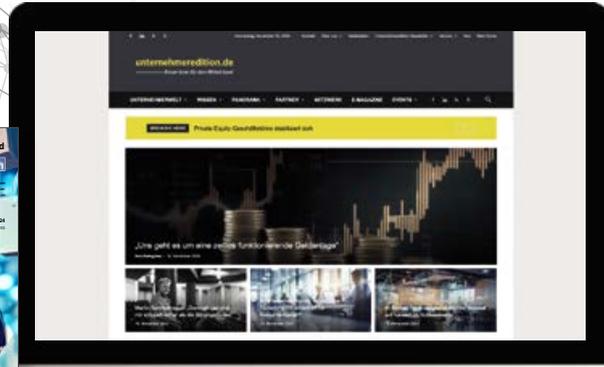


Unternehmer
Edition

Finanzierung - Nachfolge - Vermögen

www.unternehmeredition.de

(E-)MAGAZIN - ONLINE - EVENT - NETZWERK



Plattform Unternehmeredition

Mediadaten 2025

By
GoingPublicMedia

AKTIENGESELLSCHAFT

Enabling Corporate Finance.
Securing Wealth.
Connecting People.



Unsere Mission:

Familienunternehmen sind das **Rückgrat der deutschen Wirtschaft**. Wir bieten als Plattform Lösungen, Netzwerke und Wissen zur Unternehmensfinanzierung. Wir tragen bei zur Lösung der Nachfolgeproblematik im Mittelstand. Wir stehen für den Erhalt von Unternehmervermögen für nachfolgende Generationen. Wir sind **Brückenbauer** zwischen Unternehmen und ihren Partnern. Und wir verbinden Menschen.

Inhalt:

Titelportrait / Leserschaft	3
Die Säulen der Plattform Unternehmeredition	4
MAGAZIN: Erscheinungstermine/Schwerpunktthemen	5
MAGAZIN: Preisliste	6
ONLINE: Verbreitung	7
ONLINE: Werbemittel	8
ONLINE: Preisliste	9
Social Media	10
Unternehmeredition <i>Netzwerk</i>	11
Events	12
Initiative „Investoren im Mittelstand“	13
Technische Daten	14
Ansprechpartner/Plattformen	15

Titelportrait / Leserschaft | 3

Titelportrait

In den 80er und 90er Jahren vielfach als Auslaufmodell beschrieben, stellen mittelständische Familienunternehmen heute das **Herz der deutschen Wirtschaft** dar. 95 Prozent der bundesdeutschen Betriebe fallen in diese Kategorie, sie sichern 41 Prozent der Umsätze und 61 Prozent der sozialversicherungspflichtigen Arbeitsplätze aller deutschen Unternehmen. Im deutschen Mittelstand gibt es zudem zahlreiche, international erfolgreiche **Hidden Champions**.

Unter dem Motto „**Know-how für den Mittelstand**“ widmet sich die Unternehmeredition den **strategischen Kernthemen von Familienunternehmen**. Das Angebot der **Plattform** umfasst dabei das Magazin, die Website unternehmeredition.de, den LinkedIn Kanal, den „Unternehmeredition Newsletter“ sowie eigene Veranstaltungen und das persönliche Netzwerk. **Im Mittelpunkt steht der Unternehmer**. In Markenportraits, Interviews und Fallstudien berichten wir von seinen Erfahrungen. Ausgewählte Branchenexperten ergänzen das inhaltliche Angebot mit Fachbeiträgen.

Die Alleinstellungsmerkmale der Plattform sind die ausgewählten Themenschwerpunkte, das langjährige Finanzierungswissen des Medienhauses, der Netzwerkgedanke sowie der redaktionelle Unternehmerfokus. **Ziel ist es, als crossmediale Kommunikationsplattform Lösungsanbieter für (Familien-)Unternehmen zu sein.**

Zielgruppen/Verbreitung

Das Magazin Unternehmeredition sowie das korrespondierende Online-Angebot aus LinkedIn, Newsletter und Website richten sich an **Inhaber und Manager von (Familien-)Unternehmen mit mehr als 50 Beschäftigten und einer Umsatzgröße ab 10 Mio. EUR.**

Die Auflage des Magazins liegt bei bis zu 5.000 Exemplaren sowie on-demand Auflagen. Darüber hinaus erfolgt die Distribution über Multiplikatoren wie Unternehmerverbände, IHKS, Banken, Messen und Konferenzen (u.a. Präsenz bei vielen relevanten Mittelstands- und Unternehmertagen).

Die Reichweite der Website liegt monatlich bei rund 25.000 Seitenansichten. Jeweils zum Monatsende erhalten aktuell über **600 Entscheider aus dem Mittelstand den „Unternehmeredition Newsletter“**. Die Zugriffszahlen im Web-Archiv auf das aktuelle **E-Magazin** der Unternehmeredition liegen bei durchschnittlich 600 pro Ausgabe.



Die Säulen der Plattform Unternehmeredition | 4

Unternehmeredition ist eine crossmediale Plattform die sich den Themenfeldern Finanzierung, Nachfolge, Vermögen für den deutschen Mittelstand widmet. Die Visitenkarte der Produktfamilie bildet das Magazin Unternehmeredition, das durch Online Aktivitäten, Social Media, dem Unternehmeredition Netzwerk und thematisch begleitenden Events ergänzt wird. www.unternehmeredition.de



(E-)Magazin

- Erscheinung pro Quartal
- Fokusthemen: Unternehmensnachfolge, Unternehmensfinanzierung, Unternehmensverkauf/ M&A, Unternehmervermögen
- kostenlose Veröffentlichung als E-Magazin
- www.unternehmeredition.de/e-magazine
- **Printauflage:** 5.000 Exemplare/Ausgabe
- **E-Magazin-Abrufe:** ca. 600/Monat

Online / Social Media

Tägliche Veröffentlichung von News, Interviews, Beiträge und Posts

Website:

- www.unternehmeredition.de
- **Seitenaufrufe:** > 25.000/Monat

LinkedIn:

- www.linkedin.com/company/unternehmeredition.de
- **Follower:** > 3.400

Unternehmeredition Newsletter:

- monatlicher Versand
- Fokusthemen Finanzierung
- www.unternehmeredition.de/newsletter
- **Empfänger:** > 650

Netzwerk

- Online-Präsenz als Partner
- Positionierung mit Expertenprofil, auch im (E-)Magazin
- Zugehörigkeit zum Unternehmeredition Netzwerk
- www.unternehmeredition.de/netzwerk

Events

Mehr als 10 themenspezifische Veranstaltungen und Netzwerktreffen pro Jahr

- Anlageideen und Vermögenssicherung
- Speed-Dating Reihe mit sieben Veranstaltungen: *Private Equity trifft...*
 - ...M&A
 - ...Corporate M&A
 - ...Kapitalmarkt
- Summer Lounge „Mitarbeiterbeteiligung“
- M&A Insurance Summer Forum
- Financial Golf Cup
- www.goingpublic.events

MAGAZIN: Erscheinungstermine/Schwerpunktthemen | 5

Erscheinungstermine 2025 im Überblick

Nr.	Schwerpunktthemen	ET	DU	AS
1/2025	Unternehmensnachfolge / Wachstum / Personal	21.03.25	07.03.25	05.03.25
SPEZIAL	Investoren im Mittelstand – eine Initiative der Plattform Unternehmeredition (13. Jg.) ¹	16.05.25	02.05.25	29.04.25
2/2025	Unternehmensfinanzierung / Digitalisierung / Restrukturierung	20.06.25	06.06.25	04.06.25
3/2025	Unternehmensverkauf / Private Equity / M&A	19.09.25	05.09.25	03.09.25
SPEZIAL	Investoren im Mittelstand UPDATE – eine Initiative der Plattform Unternehmeredition (13. Jg.) ¹	21.11.25	07.11.25	05.11.25
4/2025	Unternehmervermögen / Mittelstand & Kapitalmarkt	12.12.25	27.11.25	25.11.25

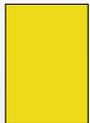
Anmerkungen:

1) **Investoren im Mittelstand – eine Initiative der Plattform Unternehmeredition:** Immer wieder begegnen Mittelständler Beteiligungsgesellschaften mit großer Skepsis. Schuld daran sind meist nicht harte Fakten, sondern Missverständnisse und Informationsdefizite. Um dem entgegenzuwirken, baut die Unternehmeredition mit der Initiative „Investoren im Mittelstand“ eine Brücke zwischen Unternehmern und Private Equity-Gesellschaften. Wir verschaffen einen Überblick über namhafte Finanzierungs-Partner, so daß Sie auf einen Blick die wichtigsten Informationen wie Beteiligungsformen, Investitionseinstieg und -volumen sowie Branchenfokus entnehmen können.

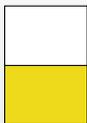
ET = Erscheinungstermin, **DU** = Druckunterlagenchluss, **AS** = Anzeigenschluss

Änderungen vorbehalten.

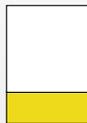
Anzeigenformate (Auswahl)



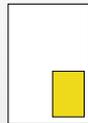
1/1 Seite AS



1/2 Seite quer, AS



1/3 Seite quer, AS



Inselanzeige



Sonderwerbeform
„Booklet“



Sonderwerbeform
„Banderole“

Die Platzierung von
Kleinanzeigen und
Sonderformaten erfolgt
bestmöglich.

Sonderformate auf Anfrage

AS = Anschnitt

MAGAZIN: Preisliste | 6

Anzeigen- formate	Anschnitt (B x H) in mm 3 mm Beschnittzugabe	Satzspiegel (B x H) in mm	Preise s/w oder Eurokala
2/1 Seite	420 x 297	Auf Anfrage	6.200,- EUR
1/1 Seite	210 x 297	177 x 248	3.500,- EUR
1/2 Seite hoch / quer	105 x 297 / 210 x 148	95 x 248 / 177 x 124	2.400,- EUR
1/3 Seite hoch / quer	70 x 297 / 210 x 99	62 x 248 / 177 x 78	1.900,- EUR
U2	210 x 297	Auf Anfrage	4.200,- EUR
U3	210 x 297	Auf Anfrage	3.950,- EUR
U4	210 x 297	Auf Anfrage	4.500,- EUR
1/2 Seite Steckbrief im Expertenverzeichnis	Portrait in Text-/Bildgestaltung		3.000,- EUR
Inselanzeige	80 x variabel; Mindest-format 80 x 50 mm		10,- EUR/mm
Cover-Booklet (Format max. 90 x 128 mm)			5.800,- EUR
Banderole			6.200,- EUR
Layout und/oder Druck des Booklets/der Banderole			auf Anfrage
Beilagen (Mindestauflage 5.000 Exemplare) – je Tausend (bis 25 Gramm) 250,- EUR zzgl. Postgebühren (weitere Gewichte auf Anfrage)			
Weitere Sonderwerbformen auf Anfrage.			

Agentur-Vergütung: 15%

Alle Preise verstehen sich zzgl. der gesetzlichen MwSt.

Malstaffel

ab 2 Anzeigen	3%
ab 4 Anzeigen	5%
ab 6 Anzeigen	8%
ab 8 Anzeigen	10%
ab 10 Anzeigen	12%

Mengenstaffel

ab 2 Seiten	5%
ab 4 Seiten	10%
ab 6 Seiten	13%
ab 8 Seiten	15%
ab 10 Seiten	17%

Es findet immer die für den Kunden günstigere Staffel Anwendung.

Sonderdruck

Ein Sonderdruck umfasst die Titelseite des Magazins mit dem Vermerk „Sonderdruck“ sowie den/die gewünschten Artikel. Preisstaffel auf Anfrage.

Veröffentlichungsrechte

Online-Veröffentlichungsrechte – zeitlich und räumlich unbegrenzt – inklusive Artikelbereitstellung als **PDF**, auf Wunsch mit Titelseite (als „digitaler Sonderdruck“): **250,- EUR**. Aufbereitung eines Artikels als **E-Magazin mit individuellen multimedialen Inhalten** (Links, Fotogalerien, Videos) inkl. aller Online-Veröffentlichungsrechte: je nach Komplexität ab **750,- EUR**.

Der typische **unternehmeredition.de** Leser

- ruft **2,5 Seiten** pro Besuch auf
- verweilt knapp **3 Minuten** auf der Seite
- kommt aus den **DACH-Regionen**
- nutzt die Seite insbesondere mit **Desktop 70%, Mobile 23%, Tablet 7%**
- Interessiert sich speziell für **Fallstudien** und **Unternehmensportraits**
- erzeugt in Summe **25.000 Seitenansichten/Page Impression** im Monat

Unternehmeredition Newsletter

- Ca. **650 Bezieher** erhalten den Newsletter einmal monatlich
- **39%** der Bezieher öffnen den Newsletter mind. 1 Mal
- Bevorzugt werden **Leitartikel** und **(Fall-)Studien** angeklickt



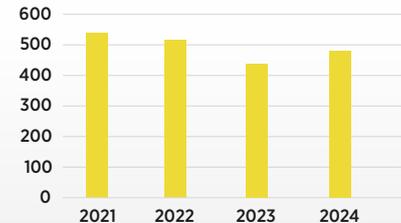
E-Magazin:

Zunehmende Bedeutung
der Ausgabe als E-Magazin

2024:

Ø 491 E-Magazin Abrufe/Monat bzw.
www.unternehmeredition.de/e-magazine

Ø E-Magazin-Abrufe/Monat:



ONLINE: Werbemittel | 8

Wallpaper: Kombination aus Leaderboard und Skyscraper



Leaderboard
728 x 90 Pixel

Skyscraper (120-160 x 600 Pixel)

Leaderboard Plus
1.450 x 340 Pixel

Skyscraper Plus
300 x 600 Pixel



Unternehmeredition Newsletter
Finanzierung · Nachfolge · Vermögen

Liebe Leserinnen und Leser,

die Unternehmen in Deutschland sind von der Energiekrise schwer getroffen. Laut einer aktuellen [Studie des ifo Instituts im Auftrag der Stiftung Familienunternehmen](#) nehmen Produktionsstopp und Personalabbau bei Familienunternehmen zu. 90% der Unternehmen werden demnach voraussichtlich die Preise erhöhen, 82% Investitionen in Energieeffizienz umsetzen, 48% zu anderen Energieträgern wechseln, 25% planen einen Arbeitsplatzabbau. Ähnlich düster sehen die [Wirtschaftsprognosen anderer Institute](#) aus.

Da erfreut es beinahe, wenn man aktuell lesen darf, dass die Gaspreise deutlich sinken. Experten zufolge ist diese Entwicklung auf eine „außerordentliche Situation“, nämlich gut gefüllte Lager, milde Temperaturen und gleichzeitig hohe Lieferungen von vor allem Flüssiggas, zurückzuführen. Auf die langfristigen Gaspreise dürfte das jedoch leider keinerlei Auswirkungen

Textanzeige/Text-Grafik-Anzeige (max. 80 Wörter)

Leaderboard (728 x 90 Pixel)

unternehmeredition.de

Unternehmeredition.de ist das korrespondierende Online-Portal des Fachmagazins Unternehmeredition, das sich direkt an **Inhaber und Manager von (Familien-)Unternehmen** richtet.

Rund um die Themen **Unternehmensnachfolge, Unternehmensfinanzierung, Unternehmensverkauf und Unternehmervermögen** zeigt die Website die wichtigsten Trends auf und stellt die entscheidenden Marktteilnehmer vor. Unternehmer kommen in exklusiven Interviews persönlich zu Wort und Geschichten von Familiendynastien und Weltmarken werden herausgestellt. Praxisnahe Fallstudien, tagesaktuelle Meldungen sowie Veranstaltungshinweise für Entscheider runden das Angebot ab. Seit 2013 sind zudem **sämtliche Ausgaben als E-Magazin** auf der Website verfügbar.

Preisliste unternehmeredition.de

Medium ¹	Format ²	Preis/Woche	Preis/Monat
Wallpaper	728 x 90 + 120-160 x 600	800 EUR	2.400 EUR
Leaderboard	728 x 90	400 EUR	1.200 EUR
Leaderboard Plus	1.450 x 340	500 EUR	1.500 EUR
Skyscraper	120-160 x 600	400 EUR	1.200 EUR
Skyscraper Plus	300 x 600	500 EUR	1.500 EUR

1) Bannerschaltung erfolgt in Rotation

2) Angabe in Pixel; weitere Formate sowie Sonderwerbeformen auf Anfrage!

Unternehmeredition Newsletter

„Unternehmeredition Newsletter“ ist der Newsletter des Webportals unternehmeredition.de. Neben einem **exklusiven Interview mit einem Entscheider aus Wirtschaft, Politik oder Gesellschaft** versorgt er Unternehmer monatlich in kompakter Form mit den wichtigsten Neuheiten und spannendsten Geschichten.

Erscheinungstermine 2025 – Unternehmeredition Newsletter Monatlich, jeweils am letzten Donnerstag:

30. Jan., 27. Feb., 27. Mrz., 30. Apr., 28. Mai., 26. Jun., 25. Jul., 28. Aug., 25. Sep., 30. Okt., 27. Nov., 18. Dez

Preisliste Unternehmeredition Newsletter

Medium	Format	Preis/Ausgabe
Text-Grafik-Anzeige	max. 80 Wörter	1.000 EUR
Textanzeige	max. 80 Wörter	850 EUR
Medium Rectangle	300 x 250 Pixel	700 EUR
Leaderboard	728 x 90 Pixel	600 EUR

Weitere Formate, Sonderwerbeformen und Rabattstaffel auf Anfrage!



www.linkedin.com/company/unternehmeredition

Unternehmer Edition
 1.081 Follower
 7 Monate · 5

Wie es mit der **#Unternehmensnachfolge** klappen kann, zeigt das Beispiel der **SK LASER GMBH**. Seit drei Jahren läuft bei dem Wiesbadener Familienunternehmen der **#Nachfolgeprozess** von der ersten zur zweiten Generation.

Schritt für Schritt übernimmt **Dina Reil** den Wiesbadener Hersteller qualitativer Lasersysteme zur Oberflächenbearbeitung von ihrem Vater **Christoph Kolbach**. Wir haben bei der 29-Jährigen nachgefragt, wie sich die **#Unternehmensnachfolge** gestaltet.

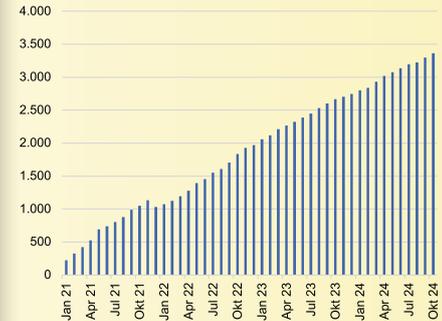
Ich habe gut zu tun. Mein Tätigkeitsportfolio hat sich seit meinem Einstieg in die Firma natürlich total gewandelt. Anlange dachte ich, ich müsste innerhalb von zwei Monaten alles beherrschen, was mein Vater nach Jahrzehnten Berufserfahrung kann. Das ist natürlich totaler Quatsch!“, sagt Dina Reil im Interview mit der **UnternehmerEdition**.

Dina Reil hat sich viel vorgenommen. Eine **#Professionalisierung** der Rollen und Prozesse, **#Digitalisierung** und **#Nachhaltigkeit** sowie die **Marktherrschaft** beim Laserabtrag stehen bei ihr aktuell im Fokus.

Lesen Sie hier das komplette Interview <https://linkd.in/ynwTG>

„Wenn ich als Nachfolgerin nachfrage, bricht mir kein Zacken aus der Krone“
 unternehmeredition.de · 1.126 views · 6 Min

100 · 10 Kommentare · 1 direkt geliebter Beitrag



Finanzierung – Nachfolge – Vermögen: Über den **Social-Media-Kanal** LinkedIn finden Beiträge, Fallstudien und Meldungen von unternehmeredition.de zusätzlich wachsende Verbreitung! Aktuell folgen über **3.400 Interessierte** unseren Beiträgen.

Unternehmeredition Netzwerk:
 Vom Medium zum Brückenbauer – Die crossmediale Plattform Unternehmeredition ist das Bindeglied zwischen inhabergeführten Unternehmen und ihren Partnern.

Über **Expertenverzeichnisse** mit redaktionellem Beitrag und halbseitigem Steckbrief präsentieren wir die Partner des inhabergeführten Mittelstands – ganzjährig und crossmedial. Thematisch unterteilt in Experten für „Unternehmensnachfolge“, „Krisensituationen“, „Unternehmensverkauf/M&A“ sowie „Unternehmervermögen“. Die Initiative „Investoren im Mittelstand“ präsentiert ganzjährig sowie über ein jährliches Special (Vermarktungsinstrumente: Interview sowie halbseitiger Steckbrief) wesentliche Kapitalpartner für Familienunternehmen.

Events | 12

Events im Überblick:

- Unternehmensvermögen
- Speeddating-Reihe:
 - „Private Equity trifft M&A“
 - „Private Equity trifft Corporate M&A“
 - „Private Equity trifft Kapitalmarkt“

Die Speeddating-Veranstaltungsreihe der Plattform Unternehmeredition.
www.unternehmeredition.de

Infos und Anmeldung:

Markus Rieger, Tel.: +49 89-2000 339-44, rieger@goingpublic.de

Nina Sterr, Tel.: +49 89-2000 339-30, sterr@goingpublic.de



INITIATIVE INVESTOREN IM MITTELSTAND

PRIVATE EQUITY TRIFFT ...

Die Speeddating-Reihe für Beteiligungsgesellschaften

11. März	München	... M&A
28. April	Frankfurt	... CORPORATE M&A
27. Mai	Frankfurt	... KAPITALMARKT
25. Juni	Berlin	... M&A
9. Oktober	Frankfurt	... M&A
29. Oktober	München	... CORPORATE M&A

Veranstalter



Kooperationspartner



Foto: © BillionPro.com / shutterphoto

Initiative „Investoren im Mittelstand“ | 13

Investoren im Mittelstand (13. Jg.) – eine Initiative der Plattform Unternehmeredition

Ziel: „Investoren im Mittelstand“ baut eine Brücke zwischen Unternehmern und Private Equity-Gesellschaften.

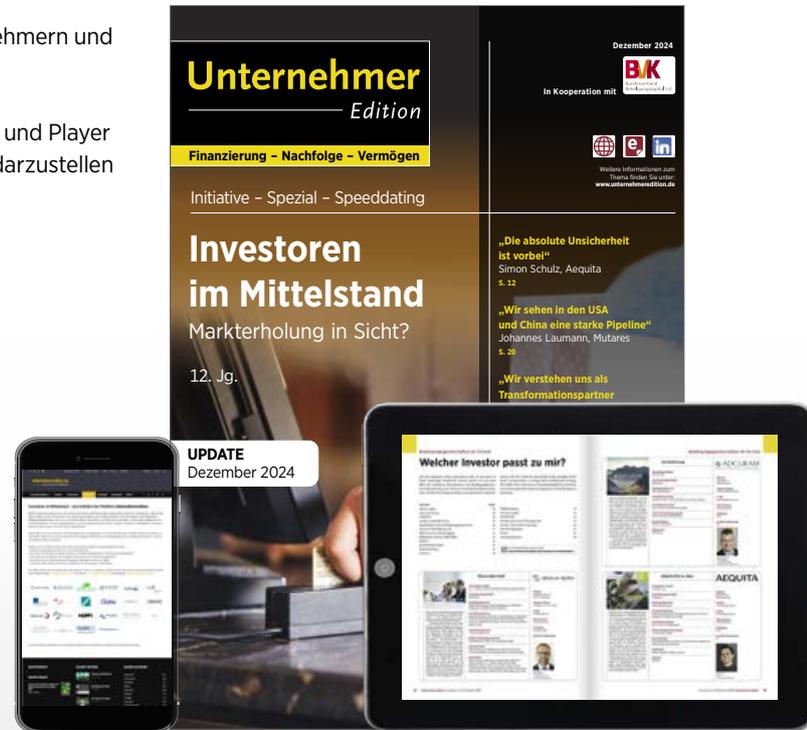
- Durch die Vermittlung von Wissen werden Vorurteile abgebaut
 - Unternehmer erhalten einen fundierten Überblick über Investoren und Player
 - Beteiligungsgesellschaften haben die Möglichkeit, Kompetenzen darzustellen und Alleinstellungsmerkmale herauszuarbeiten.
 - Investmentmanager geben Einblicke in ihre Portfoliostrategie
 - Die Darstellung von Referenzen und Beispielen schafft Vertrauen
-
- ganzjährige Initiative
 - im 13. Jahrgang
 - Seitenumfang 48–64 Seiten
 - Ergänzt durch die Eventserie von drei Speeddating-Formaten, bestehend aus
 - „Private Equity trifft M&A“
 - „Private Equity trifft Corporate M&A“
 - „Private Equity trifft Kapitalmarkt“

In Kooperation mit

BUNDESVERBAND
Mergers &
Acquisitions Gem. e.V.

BK
Bundesverband
Beteiligungskapital e.V.

DEUTSCHE BÖRSE
GROUP



Technische Daten | 14

Druck und Bindeverfahren: Bogenoffset, Klebebindung

Druckunterlagen: druckdaten@goingpublic.de

Dateiformate: X3 PDF oder neuer

Datenbeschaffenheit:

Beschnitt: 3 mm an allen Seiten; Farbseparierung vor Speicherung

Farbanzeigen: Euroskala

Sonderfarben oder Farbtöne, die durch den Zusammendruck von Farben der ausschließlich verwendeten Euroskala nicht erreicht werden können, bedürfen besonderer Vereinbarung. Einzelheiten auf Anfrage; geringe Tonwertabweichungen sind im Toleranzbereich des Offset-Druckverfahrens begründet.

Technischer Ansprechpartner Druck:

Robert Berger, Produktionsleiter,
berger@goingpublic.de, Telefon: +49 (0) 89/2000 339-15

Anlieferung Online-Werbemittel:

- **Für Website:** GIF/JPG/HTML5 (mit Fallbackimage) 3 Tage vor Kampagnenstart
- **Für Newsletter:** Statische GIF bzw. JPG-Grafiken 3 Tage vor Kampagnenstart
- Richmedia: 5 Tage vor Kampagnenstart
- Werbemittel müssen in der gebuchten Größe angeliefert werden
- Angabe der Ziel-URL für die Landing-Page und/oder den Redirect
- Unsere vollständigen technischen Spezifikationen finden Sie auf www.unternehmeredition.de/mediadaten

E-Mail Online-Werbemittel:

online@goingpublic.de

Technischer Ansprechpartner Online:

sterr@goingpublic.de, Telefon: +49 (0) 89/2000 339-30

Ansprechpartner/Plattformen | 15

Gesamtleitung:



Markus Rieger, Vorstand,
rieger@goingpublic.de,
Telefon: +(49) 89/2000 339-0,
mobil: +49 (0) 177/306 70 12

Kundenbetreuung/Kooperationen:



Nina Sterr,
Leitung Key Account Management & Digital,
sterr@goingpublic.de,
Telefon: +49 (0) 89/2000 339-30,
mobil: +49 (0) 177/422 52 04

Redaktion:



Eva Rathgeber, Chefredakteurin,
rathgeber@goingpublic.de
Telefon: +49 (0) 89/2000 339-31,
mobil: +49 (0) 159/0456 5259



Alexander Görbing,
goerbing@goingpublic.de
Telefon: +49 (0) 160/55 60 5471

Plattformen der GoingPublic Media AG

Kapitalmarkt



www.goingpublic.de

Mittelstand



www.unternehmeredition.de

Life Sciences



www.plattform-lifesciences.de



www.hv-magazin.de



www.fus-magazin.de



Kapitalmarkt: www.linkedin.com/company/goingpublic-media-ag
Mittelstand: www.linkedin.com/company/unternehmeredition
Life Sciences: www.linkedin.com/company/plattform-life-sciences

Anschrift:

GoingPublic Media AG,
Hofmannstraße 7a, 81379 München,
Telefon: +49 (0) 89/2000 339-0,
info@goingpublic.de, www.goingpublic.ag

Geschäfts-/Zahlungsbedingungen

Für die Abwicklung von Aufträgen gelten die Allgemeinen Geschäftsbedingungen der GoingPublic Media AG. Zahlung innerhalb von 14 Tagen ab Rechnungsdatum netto. Bei Zahlung innerhalb von 8 Tagen 2% Skonto.