



## Brückenbauer

Mittelstand und Private Equity haben ein ganz spezielles Verhältnis

Seiten 6 – 13

## Traditionsmarke

Strenesse will neue Wege gehen

Seite 24

### TITEL

#### 6 Private Equity

Brücken über den vermeintlichen Graben

#### 10 Interview Prof. Lutz

#### 14 Unternehmerische Freiheit

Furcht vor Finanzinvestoren ist unbegründet  
*Matthias Kues*

### UNTERNEHMERWELT

#### 18 Dynastie

Dittmann: Feines aus Taunusstein

#### 24 Marken und Macher

Strenesse: Mit klarer Markensprache in die Zukunft

#### 26 Messer Group

Im Gespräch mit Eigentümer Stefan Messer

#### 30 W. Krömker GmbH

Wilfried Krömker über die Erfahrung mit Beteiligungsgesellschaften

#### 34 Duran Group

Dr. Florian Meise und Armin Reiche im Interview

### PRIVATE EQUITY

#### 38 Richtige Auswahl

Wie der Mittelstand von Private Equity profitieren kann

#### 42 Minderheitsbeteiligungen

Warum sie sich lohnen können  
*Gabriela Epp*

#### 46 Professionelle Vorbereitung

Unternehmen sollten sich richtig aufstellen  
*Peter Sachse*

#### 50 Fremdfinanzierte Übernahmen

Chancen für Private-Debt-Fonds  
*Dr. Michael Drill und Dominik Spanier*

#### 52 Beteiligungsverträge

Worauf Unternehmen achten müssen  
*Thomas Krempel und Dr. Andreas Kloyer*

#### 56 Managementbeteiligungen

Mittel zur Herstellung eines Interessengleichlaufs  
*Dr. Barbara Koch-Schulte*

#### 60 Wachstumsmotor Weiterverkauf

Der Trend geht zu Secondaries  
*Dr. Markus Rasner*

#### 62 Finanzierung über den Schwarm

Crowdfunding boomt

#### 66 Gute Aussichten für Private Equity

Mittelstand rückt in den Fokus  
*Tobias Hartung*

#### 68 Beteiligungskapital im Mittelstand

Expertenumfrage

### MERGER & ACQUISITIONS

#### 72 Stillstand bei Übernahmen

Markt hält sich auf niedrigem Niveau stabil  
*Prof. Dr. Kai Lucks*

#### 76 Sanfter Drache aus Fernost

Chinesen auf Einkaufstour in Deutschland

#### 80 Was ist mein Unternehmen wert?

Wert und Preis stimmen nicht immer überein  
*Stefan Herrmann und Peter Längle*

#### 84 Einmaleins der M&A-Branche

Was die Anglizismen bedeuten  
*Robert Bastian*

#### 86 Kein Nachfolger in Sicht

Verkaufen statt vererben  
*Kerstin Ott*

#### 88 Personal beim Unternehmenskauf

Interview mit Kai Matthias Liebe

#### 90 Sale & Lease Back bei Übernahmen

Interview mit Carl-Jan von der Goltz

#### 92 Fallstricke nach der Transaktion

Worauf Unternehmen achten sollten  
*Dr. Ekatarina Lohwasser und Heiko Ziehms*



**Guter Mix**

Drinkdirect: Mit Beteiligungsgesellschaft auf Wachstumskurs  
**Seite 102**

**Sanfter Drache**

Chinesen investieren in den deutschen Mittelstand  
**Seite 76**

**FALLSTUDIEN**

- 96 Klarer Empfang**  
Mit Finanzinvestor auf Wachstumskurs:  
ABB Antennentechnik
- 98 Expansive Räderhotels**  
4Wheels: Große Pläne mit neuem Mehrheitseigentümer
- 100 In neuem Licht**  
Hoffmeister will ins Ausland expandieren
- 102 Der richtige Mix**  
Mit Fertig-Cocktails ist Drinkdirect auf gutem Weg
- 104 Gut in Schuss**  
Gebäudedienstleister Lück ist mit einem Beteiligungsmodell erfolgreich

**VERMÖGEN**

- 106 Kapitalkompass**  
Auf Nachzügler setzen
- 108 Produkt im Blick**  
Michael Prinz zu Salm-Salm über die Vorteile der Wandelanleihe
- 110 Blase am Anleihemarkt**  
Experten über die weitere Entwicklung
- 112 Serie Family Office (Teil 3)**  
Wissenschaft widmet sich dem Thema  
*Christoph Weber*

**SERVICE**

- 3 Editorial**
- 16 Nachrichten**
- 114 Eventkalender**
- 115 Rückblick**
- 116 Literatur**
- 118 Studie Maschinenbau**  
Wer die Nase vorn hat
- 120 Personalia**
- 121 Impressum/Unternehmensindex**
- 122 7 Fragen an ...**  
Markus Merk

**UNTERNEHMEREdition ONLINE**



Liebe Leser, dieses Symbol weist Sie auf zusätzlichen Inhalt im Internet hin.



Das komplette Heft ist als e-paper online zu lesen:  
[www.unternehmeredition.de](http://www.unternehmeredition.de)



Sagen Sie uns Ihre Meinung auf Facebook, wenn Sie dieses Symbol sehen.

**KOOPERATIONSPARTNER**

Technik und Wirtschaft für die deutsche Industrie

**Produktion**



Zu unserem Themenheft erscheint auch: Die deutsch-chinesische Sonderausgabe „M&A China/Deutschland“ und das Spezial „Investoren im Mittelstand“.

Foto: PantherMedia / Sabri Deniz Kizil, Markus Götzfried, PantherMedia / Jan Skwara